

# **EL DIFERENCIAL CAMBIARI: EL NÁUFRAGIO DEL INTERCAMBIO COMERCIAL DE LA FRONTERA COLOMBO – VENEZOLANA**

## **RESUMEN**

El presente trabajo tiene como propósito examinar el diferencial cambiario en la frontera Norte de Santander de Colombia y el estado Táchira en Venezuela. A esta región fronteriza se le ha llamado “la frontera más viva de Latinoamérica” aquí se presenta alta intensidad del comercio transfronterizo con un alto arraigo histórico que las hacen interdependientes. Analizar lo que sucede en la frontera es importante donde las externalidades a la economía en Venezuela han producido desajustes que se han trasladado a una región donde existe una economía de mercado que se ha visto afectada por el diferencial cambiario propiciando el contrabando y otras actividades de economía oculta. También hay nuevas modalidades: los conocidos como “bachaqueo”, que comercian con dos o tres productos y los maleteros, que transportan la carga a través del río. En la región fronteriza no existe consenso en cuanto a la característica del mercado cambiario. Mientras para unos es consecuencia del mercado y de los desequilibrios originados por las políticas del gobierno venezolano, para otros es consecuencia de la especulación y del accionar de las mafias de la frontera. En conclusión se está de acuerdo con la proposición de la asimetría complementaria de los estados colindantes y se considera que existe un caos organizado en el diferencial cambiario, donde se están beneficiando los diferentes actores aunque se quiera expresar lo contrario.

Palabras clave: diferencial cambiario, contrabando, frontera, región fronteriza.

## INTRODUCCIÓN

El presente trabajo tiene como propósito examinar el diferencial cambiario en la frontera Norte de Santander Colombia y Venezuela. El propósito es analizar su comportamiento, en el marco de las políticas comerciales y económicas de los dos países en razón que el Departamento Norte de Santander es uno de los Departamentos más afectados por la caída de la actividad debido al fuerte lazo histórico social y comercial con el estado Táchira en Venezuela.

A esta región fronteriza se le ha llamado “la frontera más viva de Latinoamérica”. En esta zona se presenta alta intensidad del comercio transfronterizo con un alto arraigo histórico que las hacen interdependientes. El artículo busca explicar las conductas económicas que identifican a ambos lados de la frontera al consumidor fronterizo. El comportamiento de este comercio depende del tipo de cambio, la inflación y por las restricciones para cruzar hacia uno u otro país. Analizar lo que sucede en la zona de la frontera es importante dado el impacto económico y social que repercute en la zona de influencia de las ciudades fronterizas. En lo corrido del año 2014 y según reportes de la POLFA (Policía Fiscal Aduanera), las incautaciones de enero a Octubre de 2014 llegan a los \$ 12.378 millones, incrementándose en un 46% con relación al mismo periodo de 2013, que llegaron a \$ 9.112 millones. Como se observa, mientras la economía Venezolana se desabastece, la economía fronteriza se torna un mercado informal y evasivo fiscalmente, que perfora los recursos de los entes territoriales e incide de manera directa en la economía formal de la ciudad. A los productores de Colombia les significa una competencia desleal que los arruina y aumenta el desempleo en la frontera.

En el caso de la frontera Colombia-Venezuela, objeto de este estudio, se tiene que en Colombia la moneda de curso legal el Peso Colombiano (COP), este ha mostrado fortaleza frente a la de los socios comerciales especialmente Venezuela donde la moneda oficial es el Bolívar (VEB). Venezuela ha sido durante muchos años uno de los destinos prioritarios en el

comercio internacional de Colombia enfrentando periodos de auge y también de crisis influenciadas mayormente por el tinte político. Esta tensión ha llegado a su máxima expresión a partir de agosto de 2009 cuando se hizo público el acuerdo militar de Colombia con Estados Unidos estando en la presidencia de Colombia Alvaro Uribe Vélez y en la de Venezuela Hugo Chávez Frías.

En “Comercio a Venezuela cuesta abajo” (2014), de acuerdo con datos de la Asociación Nacional de Exportadores de Colombia, Analdex, las ventas externas a Venezuela entre enero y noviembre de 2013 cayeron hasta un 10.8%. Estas pasaron de US\$2.380 millones a US\$2.123 millones en dicho periodo, y las expectativas para 2014 no son las mejores. Se plantea en el artículo que “todo corre por cuenta de los mecanismos cambiarios que están poniendo en jaque a los importadores venezolanos que se quedarán sin disponibilidad de recursos para cumplir sus compromisos comerciales”. Esta situación se profundizó a raíz de las sucesivas devaluaciones que han experimentado el Bolívar en los dos últimos años y la permanencia del control de cambio en el vecino país.

La investigación es de naturaleza cuantitativa y cualitativa, producto de un proyecto de investigación “Análisis de las coyunturas políticas de la zona de frontera Colombo-Venezolano”. Dentro del mismo, se hizo una revisión de los datos socio económicos en el Departamento Norte de Santander Colombia y el estado Táchira en Venezuela. Se indagó sobre el comportamiento histórico de la tasa de cambio en la zona fronteriza. Se analizó la política cambiaria entre Colombia y Venezuela y sobre las posiciones asumidas por voceros de ambos países respecto al tema investigado. La hipótesis que aquí se esboza es que el diferencial cambiario en la frontera Norte de Santander Colombia y Venezuela ha devenido en un caos organizado. Como objetivo del estudio se plantea analizar el diferencial cambiario en la frontera y sus consecuencias desde la visión de ambos países.

El documento está dividido en cuatro secciones incluyendo esta introducción. En la segunda sección se hace una exposición del marco teórico. En la tercera se presenta el resultado de la investigación y finalmente en la cuarta se presentan las conclusiones del estudio.

## **REVISIÓN DE LITERATURA**

### **Relaciones en las fronteras**

En el caso de la frontera Estados Unidos-México sin duda, el tipo de cambio peso-dólar es una de las variables que determinan el comportamiento de las compras al menudeo, en las ciudades americanas a lo largo de la frontera con México. Otra variable es la inflación y en México tuvo su máxima expresión en 1987 cuando se incrementó hasta 187%. Ver Comercio (2012, p.134).

En la frontera Bolivia - Argentina la situación es similar, en el artículo “Por la devaluación del peso, los bolivianos cruzan a comprar” (octubre, 7 de 2014) se reseña lo siguiente: Miles de bolivianos cruzan todos los días la frontera internacional en la localidad salteña de Salvador Mazza para comprar bienes de consumo a precios más económicos que en sus ciudades de origen debido a la devaluación local y vuelven a sus casas con provisiones para varias semanas. Según el cambio oficial, por cada peso boliviano (moneda del país gobernado por Evo Morales) los visitantes reciben entre 1,19 y 1,21 pesos argentinos, aunque en el mercado negro de divisas la rentabilidad puede llegar al 250 por ciento. Pero más que el tipo de cambio oficial o paralelo, las transacciones comerciales se dan directamente con la moneda del vecino país en un valor definido por los comerciantes argentinos, lo que ubica a la brecha cambiaria en 120 por ciento.

## **El Tipo de Cambio.**

El tipo de cambio no es sino el precio de una divisa expresado en términos de otra y se lo determina mediante la interacción de los compradores y vendedores de divisas en el respectivo mercado, asumiendo que no existen fuerzas exógenas que interfieran o impongan restricciones en esa labor. Si esto es así, el tipo de cambio es fijado por la demanda y la oferta de una divisa. La demanda de una divisa en un momento dado depende del volumen de transacciones internacionales que requieren de la ejecución de pagos a residentes del exterior, es decir depende básicamente de las transacciones deudoras de la balanza de pagos, tales como las importaciones, los viajes al exterior, los pagos de intereses por préstamos recibidos del exterior, los préstamos que se realizan al exterior, las donaciones que se efectúan a residentes extranjeros, entre otros. Como es verdad para la casi totalidad de bienes y en condiciones normales, la cantidad de una divisa extranjera demandada varía inversamente con su precio, es decir con el tipo de cambio de la divisa. En efecto, a medida que el tipo de cambio de una moneda extranjera aumenta, su cantidad demandada disminuye y si el tipo de cambio disminuye, su cantidad demandada se eleva. Cazar (2001, p.13). En atención a lo señalado por Cazar esta situación no es la que se presenta en la frontera Colombia- Venezuela dado que la existencia del control de cambio en Venezuela hace que se desvirtúe la relación oferta-demanda por la existencia de externalidades.

## **Política Cambiaria y Desempeño Económico.**

Martínez (2008), estudia el desempeño económico, tipo de cambio y relaciones estado-empresarios Colombia y Venezuela expone que entre 1980 y 2007 las mayores tasas de crecimiento permitieron que Colombia disminuyera la brecha que la separaba de Venezuela, no sólo con respecto a indicadores económicos como el PIB per cápita, sino con respecto a indicadores sociales como la educación y la esperanza de vida. Dos factores fundamentales que ayudan a explicar estos resultados son el manejo del tipo de cambio y las relaciones Estado-

empresarios, cuyo comportamiento estuvo determinado por las condiciones históricas iniciales de cada país, lo cual confirma la tesis de que la existencia de costos de transacción hace que la historia sea determinante en la evolución de las instituciones de acuerdo con North, 1990) citado por Martínez. Otro factor fue el fortalecimiento relativo de las instituciones en Colombia, que junto con las buenas relaciones entre el Estado y los empresarios se tradujo en una estrategia de desarrollo coherente que mantuvo continuidad. Por último, señala que el deterioro de las relaciones Estado-empresarios y de las instituciones que se ha producido en los últimos años en Venezuela probablemente tendrá un fuerte efecto negativo en el crecimiento económico de largo plazo.

### **Metodología**

Este artículo de investigación es de naturaleza cuantitativa y cualitativa, el diseño es documental utilizando como técnica la revisión bibliográfica con el fin de conocer datos de las variables socio-económicas como la cifra de desempleo, de informalidad y de producción en el Departamento Norte de Santander Colombia y el estado Táchira en Venezuela. Se indagó sobre el comportamiento histórico de la tasa de cambio en la zona fronteriza efectuando una comparación entre la tasa de cambio oficial y la tasa fronteriza entre el Bolívar y el Peso Colombiano. Se analizó la política cambiaria implementada en Colombia y en Venezuela y se investigó sobre las consecuencias del diferencial cambiario en la zona fronteriza. Igualmente se buscó información que permitió evaluar las posiciones asumidas por voceros de ambos países respecto a las consecuencias devenidas en la región fronteriza por el diferencial cambiario.

### **RESULTADOS**

**Variables Socio Económicas:** Sánchez (2014) analiza las causas de la reciente crisis económica en la frontera colombo-venezolana en Cúcuta a raíz de la devaluación del bolívar y el rompimiento de las relaciones comerciales binacionales. Señala que últimamente, el

desempeño económico cucuteño no ha sido el mejor. Ello se ve reflejado en el comportamiento de diversos indicadores económicos. Por ejemplo, en los últimos tres años la tasa de desempleo cucuteña ha mostrado una tendencia distinta a la nacional la cual está caracterizada por una disminución sistemática. Señala también que de acuerdo con la información del Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE), entre 2008 y 2013 la tasa de desempleo del país bajó en 1,4 puntos porcentuales (pp), mientras que en Cúcuta subió en 1,6 pp, siendo una de las áreas metropolitanas con mayores niveles de desempleo. Agrega el estudio que al analizar la incidencia de la informalidad, la ciudad tampoco muestra un buen comportamiento, pues tiene la mayor informalidad laboral entre las principales áreas metropolitanas colombianas. Indica Sánchez (2014) que esta situación se agudizó durante los últimos años, particularmente desde el 2010, cuando la informalidad aumentó en cerca de 7 pp en Cúcuta, mientras que en el país disminuyó en 3 pp. El panorama industrial tampoco fue alentador, entre 2008 y 2010, la producción presentó una disminución del 15% en términos reales, mientras que en el país aumentó en 23%.

**Comercio Exterior:** El dinamismo del comercio exterior local ha perdido terreno, tanto en ventas como en países destinatarios. La oferta exportadora se ve afectada por causas externas, como disminución de la demanda de combustibles minerales y por la poca participación hacia el mercado venezolano. Ver Informe de Economía Regional Cámara de Comercio de Cúcuta (2014, p.6) señalan también que cada vez es más difícil exportar a Venezuela, razones que se presentan como barreras al intercambio, control y escasez de divisas en Venezuela, productos sustitutos por otros países y poca confianza hacen del mercado venezolano un escenario difícil de controlar.

En el estado Táchira según el Instituto Nacional de Estadística de Venezuela (INE) para los años 2009 a 2012, la tasa de desocupación fue de 3,6% año 2009, en el año 2010 de 3,2%, el año 2011 fue de 2,7% y en el año 2012 de 3,6%. Ahora bien en la investigación se encontró

que en Venezuela no hay consenso sobre la veracidad de estas cifras dado que el INE mide la tasa de ocupación más no la tasa de empleo. Esto difiere de la metodología utilizada en Colombia y hace que las cifras de desempleo no sean comparables.

**Tasa de Cambio en la frontera:** Al investigar sobre la tasa de cambio en la zona fronteriza, se encontró a Fernández (2015) quien reseña que la tasa de cambio en la zona limítrofe entre Venezuela y Colombia sigue en continua variación, ya que la cotización de la moneda del país vecino frente al peso colombiano llegó a tocar un mínimo histórico en las casas de cambio de la frontera, al ubicarse en \$0,010 en marzo de 2015, el precio del bolívar frente al peso colombiano ha estado a la baja, no solo desde inicios de año, sino desde el segundo semestre de 2014. Desde julio del año pasado la tasa de cambio del bolívar en la frontera empezó a presenciar una tendencia a la baja, al pasar de \$0,026 y llegar a \$0,014 al finalizar el año, monto en el que estuvo oscilando durante los primeros dos meses de 2015, en los cuales se movía entre \$0,014 y \$0,013 hasta llegar su punto más bajo el pasado 6 de marzo.

El diferencial entre los dos tipos de cambio (oficial y de mercado) ha permitido la especulación y el arbitraje a una escala masiva. Existen diversas formas para hacer ganancias basadas en esta práctica. Complementando el comentario expone que una de ellas consiste en enviar remesas desde Venezuela a Colombia. Otra de las modalidades consiste en el uso de tarjetas de crédito en el exterior, en Colombia se hacen compras ficticias que se liquidan en Venezuela a la tasa oficial (6,3 bolívares por dólar). Como las compras son ficticias, quienes las realizan reciben el monto de las mismas en pesos en lugar de mercancía, luego de pagar una comisión al local que facilitó dicha transacción. Posteriormente, los pesos que se obtienen por estas compras son convertidos a bolívares. Las ganancias asociadas con el arbitraje no son para nada despreciables e incentivan a que una proporción de la población se dedique a esta actividad a ambos lados de la frontera a pesar de que ello genera un efecto nocivo sobre la economía venezolana (Sánchez, 2014, p.15).



**Política Cambiaria Colombia y Venezuela.** Señala Rodríguez (2014, p.4) que el hecho que en el vecino país se tenga un régimen de tasa de cambio fija y en general, la política cambiaria sea manejada por el gobierno bolivariano (además de la existencia de otros tipos de cambio paralelos, pero oficiales, todos anclados al dólar estadounidense), contrasta con el régimen de tipo de cambio flexible en Colombia; y en espacios geográficos como la frontera, con su punto más neurálgico en la ciudad de Cúcuta (del lado colombiano), genera espacios para el arbitraje y la especulación, a tal punto que termina por afectar todo el aparato productivo fronterizo. Agrega que la variación del tránsito de mercancías por cambios en la tasa de cambio no solo se da en el ‘menudeo’ o comercio minorista, sino que sería de esperarse, al menos por factores macroeconómicos, que bajo la misma lógica afectara los grandes flujos de importaciones y exportaciones entre los países que comprenden la frontera.

El régimen cambiario de Venezuela ha sufrido cambios importantes. Durante 1994-2003, la política de tipo de cambio del vecino país fue un régimen de banda cambiaria. En 2003 se instaura el sistema de control cambiario donde el gobierno controla la entrada/salida de divisas. En 2008 empezó a regir el bolívar fuerte venezolano que fue el resultado de la supresión de tres ceros de la moneda anterior. A partir de 2010 se han dado una serie de devaluaciones de la moneda. Existe también mercado de cambio no oficial o paralelo que en los mercados de la frontera responden a un sistema más o menos de libre mercado constituido por un bolívar muy devaluado el cuál impacta al comercio al menudeo.

#### **Consecuencias del diferencial cambiario en la zona fronteriza.**

El tipo de cambios de la moneda venezolana con respecto a la colombiana afecta a las dos naciones. Los comerciantes o habitantes venezolanos tendrán una mayor dificultad a la hora de realizar sus compras en Colombia, en virtud de que se tendrá que cambiar mayor cantidad de bolívares para obtener la misma cantidad de pesos colombianos cada vez que la cotización cae.

Fernández (2015) analiza un escenario en la frontera, si un venezolano cambia el valor de su salario mínimo mensual (5.644 bolívares) a pesos colombianos en la frontera, con la tasa que se manejaba iniciando 2015 podía obtener \$70.000, mientras que si hace este mismo cambio hoy recibiría \$56.440 (menos de 10% del salario mínimo equivalente a \$644.350). Reseña en el artículo que en palabras del investigador del Observatorio de Venezuela de la Universidad del Rosario, Ronal Rodríguez, “Mientras la economía venezolana no sea regular, sino que se cometan estos cambios fuertes será mucho más complicado estrechar las relaciones comerciales, porque no se sabe cuándo sube o baja el bolívar. Los venezolanos que importan lo hacen a tasas preferenciales y el comercio entre Colombia y Venezuela se ha desplomado porque no hay garantías de pago por parte de Venezuela. No hay seguridad jurídica”.

Con el cambio de la moneda ubicado en \$0,010 parte del comercio del país en ciudades como Cúcuta se ven afectadas, debido a que se fomenta el aumento de contrabando que se presenta en la frontera. Se estima que el 40% de productos venezolanos se esfuman en la porosa línea fronteriza y se calcula un contrabando de USD 3.600 millones anuales hacia Colombia.

El Gobierno venezolano tomó la decisión a partir del lunes 11 de Agosto de proteger el abastecimiento de productos de la canasta familiar a la población venezolana, incurriendo en la estrategia de cierres temporales de los puentes internacionales Simón Bolívar y Francisco de Paula Santander, la acción se deriva del desabastecimiento que genera la extracción de mercancías de consumo masivo y gasolina hacia la frontera y de la dificultad de producción interna, incluso de la importación de materia prima para la elaboración de productos básicos de consumo. También de un diferencial cambiario en frontera que hace muy atractivo la comercialización de productos en el mercado de la ciudad de Cúcuta y su Área Metropolitana.

### **Posiciones encontradas en ambos países respecto al diferencial fronterizo.**

A continuación se clasifican las opiniones desde ambos países considerando afectos y opositores al gobierno

- **Posiciones en Colombia.** Martínez (2008), señala en ese año que el fortalecimiento relativo de las instituciones en Colombia, que junto con las buenas relaciones entre el Estado y los empresarios se tradujo en una estrategia de desarrollo coherente que mantuvo continuidad. Señaló que el deterioro de las relaciones Estado-empresarios y de las instituciones que se ha producido en los últimos años en Venezuela probablemente tendría un fuerte efecto negativo en el crecimiento económico de largo plazo. El autor adelantó en el estudio las consecuencias que tendría para la economía venezolana la hipertrofia del estado al convertirse en un estado empresario y limitar la libertad económica.

García (2010) señala que Venezuela es el caso latinoamericano más patente y visible de la vulneración a la libertad económica y, por consiguiente, de desconocimiento de las libertades políticas y civiles de los ciudadanos. Al día de hoy, el resultado de sus revolucionarias medidas económicas es y, contrario a lo que el equipo de gobierno afirma con vehemencia, Venezuela está distanciándose frenéticamente de la meta que toda sociedad moderna persigue, al menos en el ámbito económico: la prosperidad económica y el bienestar de todos los individuos; al mismo tiempo que la violencia generalizada y la incompetencia del gobierno central para resolver los problemas más urgentes, conducen al país a una condición nada deseable de Estado fallido.

Sánchez, C. (2015). El control de cambio del gobierno venezolano, la escasez de alimentos subsidiados, la inflación de 64% en el año 2014, y la disminución del precio del petróleo agudiza la crisis económica que vive el vecino país. El modelo económico socialista que ha adoptado el gobierno ha generado dificultades económicas a comienzos de 2015, mientras economistas realizan propuestas para cambiar el modelo económico y establecer gradualmente una economía de libre mercado, el Gobierno nacional insiste en mantener el modelo socialista existente.

- **Posiciones en Venezuela.**

Para Villegas (2014). Las dificultades que encara la economía venezolana en la actualidad (inflación anualizada que supera el 50%, desabastecimiento de productos de la cesta básica, agotamiento de las reservas internacionales y sucesivas devaluaciones) que tienen una remarcada incidencia negativa sobre el nivel de vida de la clase obrera, han propiciado nuevamente un debate sobre el “modelo económico venezolano”, tratando de establecer diferenciaciones entre el modelo de la llamada “IV República” y el que se intenta desarrollar en el proceso bolivariano. La oposición de derecha, acusa al gobierno nacional de haber intentado implantar un supuesto modelo “socialista” y “estatizante” que ha conducido al país a la actual crisis, mientras que el vicepresidente del área económica, Rafael Ramírez, lo califica de exitoso, en vista de los avances en materia de distribución del ingreso y reducción de la pobreza.

Ya sea achacándole la culpa al “modelo socialista” o a la “guerra económica”, ambas visiones solo representan explicaciones ideológicas de la actual situación, ocultando con ello que se trata del resultado de la forma específica del proceso de acumulación capital en Venezuela. En primer término, hay que plantear la interrogante sobre si el actual “modelo económico” es distinto al que ha caracterizado la economía venezolana desde la primera mitad del siglo XX, para ello es necesario echar un vistazo al desenvolvimiento de la economía nacional en las últimas décadas y más específicamente al comportamiento del sector manufacturero.

El presidente Nicolás Maduro en la entrega de la Memoria y Cuenta, en enero 2015, afirmó que el Gobierno venezolano insiste en mantener el control de cambio, aseguró que mantendrá el control de la distribución de alimentos, y la lucha contra la “guerra económica”. Igualmente continuarán las expropiaciones. Insiste en mantener el control de precios de los alimentos, así como la distribución de comercialización, -tanto del sector privado como el público.

Hernández (2014), reseña que dos mil millones de dólares es la cifra que estima en pérdidas anuales por contrabando de extracción el ministro del Poder Popular para Petróleo y Minería, Asdrúbal Chávez. Todo ello sucede en virtud de la brecha que existe entre la moneda venezolana y la colombiana. Indica que según Juan Carlos Tanus, director de la Asociación de Colombianos y Colombianas en Venezuela es falso que el régimen cambiario en la frontera esté determinado por la oferta y la demanda. Agrega que es inconcebible que se maneje tanto dinero sin la banca. ¿Por qué no detienen el contrabando?

## **CONCLUSIONES.**

En el caso venezolano, la medida de control de cambio en una primera etapa logró controlar la salida de divisas. Pero al no corregir las fallas estructurales tal como la alta dependencia de las exportaciones petroleras y su valor, que varía de acuerdo con el comportamiento de los mercados globales, repercute tanto en las cuentas fiscales como en la oferta de divisas para el mercado interno. Bajo esta premisa, las externalidades a la economía en Venezuela han producido desajustes que se han trasladado a la zona de frontera donde existe una economía de mercado que se ha visto afectada por el diferencial cambiario que ha propiciado el contrabando y otras actividades de economía oculta que perjudican al Departamento Norte de Santander y permea hacia el interior del país.

El contrabando no solamente se hace a gran escala, también hay nuevas modalidades: los conocidos como “bachaqueo”, que comercian con dos o tres productos. Y los maleteros, que transportan la carga a través del río. Entre los sectores afectados se encuentra la salud dado que un porcentaje muy alto de los impuestos al consumo de cigarrillos, bebidas alcohólicas y cervezas que recaudan los departamentos se destina a la salud de sus habitantes. Pero si la gente los consume de contrabando, los recursos no llegan a su destino final: los hospitales.

En la investigación se encontró que los trabajos académicos consultados corroboran la transmisión del efecto cambiario a la economía de la frontera colombo–venezolana impactando en los indicadores de la región. Entre los hallazgos se encontró que en un escenario como el actual donde el bolívar se devalúa, la tasa de cambio se reduce (se pagan menos pesos por bolívar) y por lo tanto aumenta la brecha de desempleo: la tasa de desocupación de Cúcuta es considerablemente mayor a la del total nacional. En la revisión se encontró que la devaluación tiende no sólo a afectar la desviación de la inflación cucuteña y que no es la tasa de cambio oficial la mayor determinante para el comercio fronterizo sino la tasa de cambio de mercados paralelos como las casas de cambio.

No se tienen cifras aproximadas del impacto de la economía oculta en la región de fronteras por el diferencial cambiario dado que la información obtenida careció de soporte empírico. Adicionalmente se dificultó la obtención de información detallada y actualizada de las variables económicas del estado Táchira en el lado venezolano lo cual dificultó el análisis de información.

Al convivir la región fronteriza ante dos modelos económicos queda expuesta a los desajustes se suman las transformaciones de los dos países y el fortalecimiento de la economía de frontera, como lo señala Carrión (2011) sustentada en la asimetría complementaria de los Estados colindantes

La evidencia muestra que en la región fronteriza no existe consenso entre los actores en cuanto a la característica del mercado cambiario. Mientras para unos es consecuencia del mercado y de los desequilibrios originados por las políticas del gobierno venezolano, para otros es consecuencia de la especulación y del accionar de las mafias de la frontera. En conclusión se está de acuerdo con la proposición de la asimetría complementaria de los estados colindantes y se considera que existe un caos organizado en el diferencial cambiario, donde se están beneficiando los diferentes actores aunque se quiera expresar lo contrario. La evidencia

venezolana indica que los controles de capital se han utilizado para mantener sobrevaluado el tipo de cambio real y aplicar políticas macroeconómicas expansivas durante períodos excesivamente largos y por lo tanto insostenibles.

## **REFERENCIAS**

Análisis: Colombia y Venezuela. Un conflicto binacional de carácter irregular” (2010, mayo) publicado en Portafolio. Disponible en [www.portafolio.co](http://www.portafolio.co).

Carrión, F (2011). ECONOMÍA DE FRONTERA: una atracción fatal. En Mecanismos de contrabando y tráfico en la triple frontera. (2011). Fronteras. Flacso Sede Ecuador. Programa de Estudios de la Ciudad. Disponible en [https://www.academia.edu/7256014/Mecanismos\\_de\\_contrabando\\_y\\_trafico\\_en\\_la\\_triple\\_frontera](https://www.academia.edu/7256014/Mecanismos_de_contrabando_y_trafico_en_la_triple_frontera)

Comercio a Venezuela cuesta abajo. (2014, Abril, 2). Dinero. Disponible en [www.dinero.com/economia/articulo/venezuela-cuesta-bajo-medidas-cambiaras/191494](http://www.dinero.com/economia/articulo/venezuela-cuesta-bajo-medidas-cambiaras/191494)

Comercio, S (2012). Comercio al menudeo y cruces fronterizos: México-EUA. Análisis Económico, vol. XXVII, núm. 65, 2012, pp. 123-150. Universidad Autónoma Metropolitana Azcapotzalco. Distrito Federal, México. Disponible en <http://www.redalyc.org/articulo.oa?id=413245940070> al menudeo y cruces fronterizos: México-EUA

Fernández, C. (2015). Los venezolanos cambian su salario mínimo en Cúcuta por \$56.000. (Marzo 16, 2015). Diario La República.com. Disponible en [http://www.larepublica.co/los-venezolanos-cambian-su-salario-m%C3%ADnimo-en-c%C3%BAcuta-por-56000\\_231831](http://www.larepublica.co/los-venezolanos-cambian-su-salario-m%C3%ADnimo-en-c%C3%BAcuta-por-56000_231831)

García, J. (2010). Los retos, dificultades y amenazas que ha enfrentado la libertad económica en América Latina. Revista Ciencias Estratégicas. Vol. 18 . No. 23 .Ene-Jun 2010. pp.

27- 41. Medellín – Colombia. Disponible en [www.redalyc.org/articulo.oa?id=151313724003](http://www.redalyc.org/articulo.oa?id=151313724003)

Hernández, R. La economía se desangra por la frontera (21-09-2014). Ultimas Noticias. Disponible en <http://www.ultimasnoticias.com.ve/noticias/actualidad/economia/infografia--la-economia-se-desangra-por-la-fronter.aspx#ixzz3VIH1HI00>

La relación entre Colombia y Venezuela transita por buen camino. (2014, Agosto, 1). Revista Semana. Disponible en <http://www.semana.com/economia/articulo/colombia-venezuela-crearan-una-nueva-tasa-de-cambio/397705-3>

Martínez, A. (2008). Colombia y Venezuela: desempeño económico, tipo de cambio y relaciones estado-empresarios. Revista de Economía Institucional, vol. 10, n.º 19, segundo semestre/2008, pp. 265-291. Disponible en [www.economiainstitutional.com/pdf/no19/amartinez19.pdf](http://www.economiainstitutional.com/pdf/no19/amartinez19.pdf)

Mendoza, J. (2014). El Derrumbe del Modelo Económico en puertas. El inicio de un nuevo ciclo (29/05/2014). Disponible en <https://app.box.com/shared/58ea5d67bb95dfb66343/1/236856663/27761703296/1>

Ramírez, A. (2013). Sobre los tipos de cambio. Diario La República.com. (05/04/2013). Disponible en [http://www.larepublica.co/sobre-los-tipos-de-cambio\\_37858](http://www.larepublica.co/sobre-los-tipos-de-cambio_37858)

Rodríguez, D. (2014). Transmisión del efecto cambiario a la economía de la frontera colombo-venezolana. Ensayos Sobre Economía Regional. Núm. 59. Noviembre, 2014. Disponible en [www.banrep.gov.co/es/eser\\_59](http://www.banrep.gov.co/es/eser_59)

Rodríguez, S. (2009). El efecto interdependencia entre Colombia y Venezuela. Revista CIFE: Lecturas de Economía Social. Disponible en [www.revistas.usta.edu.co](http://www.revistas.usta.edu.co) › Inicio › Vol. 11, núm. 15 (2009)



Sánchez, A. (2014). Crisis en la frontera. Documentos de Trabajo Sobre Economía Regional. Núm. 197

Enero, 2014. Banco de la República Schneider, F y Enste D. (2002). Ocultándose en las sombras. El crecimiento de la economía subterránea. Fondo Monetario Internacional

Sánchez, C. (2015). Crisis económica de Venezuela se agudiza y Maduro insiste en mantener su modelo socialista (08 de febrero de 2015). Diario La Opinion.co. Disponible en [http://www.laopinion.com.co/demo/index.php?option=com\\_content&task=view&id=454149&Itemid=198#.VREm-o5Jk-p](http://www.laopinion.com.co/demo/index.php?option=com_content&task=view&id=454149&Itemid=198#.VREm-o5Jk-p)

Venezuela: el socialismo del siglo XXI y la enfermedad holandesa como estrategia económica. (Febrero 19, 2015), Disponible en <http://www.petroleoamerica.com/2015/02/venezuela-el-socialismo-del-siglo-XXI-y.html>

Villegas, J. (2014). La crisis del proceso de acumulación venezolano y el empobrecimiento de la clase obrera. Disponible en <http://laclase.info/teoria/la-crisis-del-proceso-de-acumulacion-venezolano-y-el-empobrecimiento-de-la-clase-obrera?page=12>